

Offre de poste

Commercial professionnels PME-TPE et collectivités

(H/F)

CDI

Société

Créée en 2005 et reconnue comme entreprise de l'Économie Sociale et Solidaire en 2006, ENERCOOP, Société Coopérative d'Intérêt Collectif, développe un service citoyen de l'énergie et propose en particulier une offre d'électricité « verte » aux particuliers, entreprises et collectivités. Enercoop a comme objectif le développement des énergies renouvelables et des économies d'énergies. Société à lucrativité limitée, elle propose son offre sur l'ensemble du territoire national métropolitain via un réseau de coopératives locales, dans une démarche de décentralisation et d'appropriation citoyenne de l'énergie.

La direction commerciale compte aujourd'hui 26 personnes dont quatre responsables de service ainsi que 9 coopératives locales comptant au total 20 personnes dédiées à cette direction.

ENERCOOP se lance dans un programme ambitieux de développement.

Pour accompagner ce plan de développement et renforcer l'équipe commerciale, est proposé le poste de :

Commercial professionnels PME-TPE et collectivités (H/F)

Directement rattaché(e) au responsable du service commercial professionnels, son champ de responsabilité est d'assurer le développement et la gestion commerciale professionnels.

En étroite collaboration avec le responsable du service commercial professionnels, vos missions seront principalement les suivantes :

- PME-TPE (50 % du temps) :
 - Assurer l'activité commerciale entrante sur ce segment :
 - Réception de mails, appels et courriers ;
 - Réalisation de devis ;
 - Rendez-vous physique ;
 - Tenue de stand / salons.

- Collectivités (50 % du temps) :
 - Élaborer un plan de prospection après avoir analysé les besoins de ses clients potentiels ;
 - Mettre en œuvre et réaliser, dans le secteur géographique d'Enercoop national, la politique commerciale définie avec la avec le responsable de service et le réseau ;
 - Développer un portefeuille de clients.
 - Tenue de stand / salons.

Caractéristiques du poste

- Type de contrat : CDI
- Prise de fonction : immédiate
- Temps de travail : 37h30
- Lieu de travail : 16-18 quai de la Loire 75019 PARIS
- Rémunération : 31 200 euros bruts annuels
- Avantages : Tickets restaurants à 8,40 euros, indemnités kilométriques vélo.

Profil recherché

- Une formation commerciale de niveau Bac + 2, universitaire ou école de commerce,
- Une première expérience sur une fonction commerciale et de développement des ventes.
- La connaissance des marchés de l'énergie et/ou de l'électricité est un plus.
- Ce poste nécessite du sens relationnel et de la pédagogie, de l'autonomie, une capacité à se montrer force de proposition, du dynamisme et un bon sens de l'organisation.
- Une forte motivation aux questions environnementales, à la transition énergétique, à l'économie sociale et solidaire et à ses valeurs est nécessaire.

Basé au siège de l'entreprise à Paris. Déplacements en région à prévoir.

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation dans un seul fichier pdf nommé **NOM-Prénom-Poste-Commercial-pros-PME-TPE-collectivites.pdf, par courrier électronique uniquement, à **recrutement@enercoop.fr****