



REJOIGNEZ L'AVENTURE ENERCOOP



Enercoop est l'unique fournisseur coopératif d'électricité 100% renouvelable qui a fait le choix d'un modèle énergétique construit sur une double approche:

- une démarche de circuit-court avec un objectif de couvrir à 100% la consommation de ses clients par de l'énergie renouvelable achetée à des producteurs en contrats directs;
- des citoyens impliqués au niveau local grâce à un réseau de coopératives au plus près des enjeux énergétiques des territoires.

Enercoop est un réseau en pleine croissance constitué de 10 coopératives, permettant à 47 000 consommateurs et 27 000 sociétaires de s'engager pleinement dans la transition énergétique.

Enercoop se lance dans un programme ambitieux de développement : **passer de 47 000 clients actuellement à 150 000 en 2020.**

Pour accompagner ce fort développement, Enercoop recherche aujourd'hui au sein de la Direction commerciale et relation client:

Commercial professionnels Pays De La Loire (H/F) CDD 18 mois

CONTEXTE ET MISSION:

Sous la responsabilité du responsable commercial professionnels de la Direction Commerciale & Relation Client, et en lien étroit avec les parties prenantes locales du projet Enercoop en Pays de la Loire, votre champ de responsabilité sera le suivant:

- Assurer le développement et la gestion commerciale sur le segment des professionnels (PME, Collectivités, Grands Comptes) sur la région Pays de La Loire;
- Négocier les contrats de fourniture d'électricité avec les décideurs;
- Gérer ces contrats et la relation commerciale auprès de ces clients;
- Assurer la coordination commerciale des marchés publics en cours et à venir.

Plus concrètement, vos missions seront les suivantes:

- ➔ Relation commerciale (coordination) sur les marchés publics (15 % du temps):
Faire le lien entre les collectivités locales et les métiers relation client dédiée, back-office et recouvrement basés à Paris.



- Réaliser les bilans annuels:
 - Bilan global des consommations, des puissances, des coûts (format numérique),
 - État de situation sur la facturation, point sur l'étude d'optimisation du parc,
 - Axes et propositions d'amélioration sur l'organisation technique, administrative ou économique.
- ➔ Développement commercial sur le segment des professionnels : PME, grands comptes et collectivités (85 % du temps):
 - Traiter les demandes commerciales entrantes
 - Élaborer et mettre en œuvre, sur la région Pays de la Loire, la politique commerciale définie avec l'appui du responsable hiérarchique et des parties prenantes locales
 - Élaborer un plan de prospection après avoir analysé les potentiels et les cibles
 - Développer un portefeuille de clients , assurer le suivi commercial du contrat
 - Être responsable de la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs
 - Analyser ses résultats et prendre les mesures correctives nécessaires
 - Participer aux salons et événements professionnels
 - Partager des bonnes pratiques avec les autres commerciaux professionnels sur réseau Enercoop

PROFIL RECHERCHE:

De formation commerciale (niveau Bac + 4/5, universitaire, ingénieur ou École de commerce, vous justifiez d'une première expérience réussie de minimum 5 ans sur une fonction similaire (commercial grands comptes, business development, etc.).

On vous reconnaît les qualités suivantes : un sens du relationnel, de l'autonomie, une capacité à se montrer force de proposition et proactif.ve De plus, vous disposez de très bonnes aptitudes d'animateur, de pédagogie, ainsi qu'un bon sens de l'organisation, indispensable à l'exercice du poste.

Une forte motivation aux questions environnementales, à la transition énergétique, à l'économie sociale et solidaire et à ses valeurs est nécessaire.

Caractéristiques du poste

- Type de contrat : CDD 18 mois
- Prise de fonction : immédiate
- Temps de travail : temps plein
- Lieu de travail : Rue de Saint-Domingue, 44200 NANTES (avec de nombreux déplacements sur la région Pays de la Loire et sur Paris)
- Rémunération : 31 200 euros bruts annuels
- Avantages : Mutuelle, Prévoyance et Tickets restaurants, 50 % de la carte transport, indemnités kilométriques vélo

Vous êtes intéressé ? Rejoignez l'équipe Enercoop!

Transmettez nous votre candidature (CV +lettre de motivation détaillée) en un seul fichier avec pour intitulé: TITRE DE POSTE_NOM_PRENOM.PDF à l'adresse suivante : recrutement@enercoop.org

Retrouvez Enercoop sur le web www.enercoop.org et les réseaux sociaux Twitter, Facebook, et Linked In.

A bientôt chez Enercoop!



16/18 Quai de Loire – 75019 Paris
Tél. : 09 70 68 07 65
contact@enercoop.fr – **enercoop.fr**