



## FICHE DE MISSION

### Commercial (e)

### Présentation Enercoop LR

Enercoop LR, coopérative en pleine expansion, développe différentes activités : Fourniture d'électricité 100% renouvelable, achat d'énergie renouvelable, prestations de services pour la réduction des consommations, conseil, accompagnement à la production participative, audit et études sur la gestion de l'énergie, formation, autoconsommation.

### Présentation de la mission

Vous démarchez et prospectez le cœur de cible de l'entreprise, déjà recensé et qualifié, en accord avec la stratégie commerciale, et déclenchez la signature des contrats. Vous améliorez les outils de suivi, identifiez des acteurs susceptibles de souscrire à Enercoop et mettez en place des campagnes de prospection.

Vos principales tâches :

- ✓ Utilisation d'une base de données prospection : prise de contact avec les prospects (suivi et gestion)
- ✓ Établissement de devis adaptés aux différents prospects
- ✓ Relances commerciales et négociations
- ✓ Signature et administration des ventes des contrats de fourniture d'électricité
- ✓ Gestion des clients (sur ERP, enchantement) afin d'assurer la fidélisation des clients
- ✓ Commercialisation de nos offres de services : diagnostic, autoconsommation, formation, etc. et celles de nos partenaires
- ✓ Développement en équipe du nouvel outil CRM
- ✓ Organisations d'événements/rencontres ciblés vers les professionnels
- ✓ Participation à la commission commerciale du réseau Enercoop
- ✓ Production d'indicateurs de reporting commercial

### Profil recherché

Formation :

De formation supérieure Bac +2 à 5 en commercial

Avoir une première expérience dans le domaine commercial BtoB



## FICHE DE MISSION

### Commercial (e)

#### Aptitudes nécessaires :

- ✓ Très bonnes capacités relationnelles. Aisance, bonne écoute et capacité de synthèse au téléphone et à l'écrit
- ✓ Aisance avec les différents outils informatiques
- ✓ Bonne conciliation entre travail en équipe et autonomie
- ✓ Goût pour le détail
- ✓ Forte motivation et intérêt pour l'économie sociale et solidaire, les énergies renouvelables et les circuits courts
- ✓ Être dynamique, organisé(e), rigoureux(se), polyvalent(e)

#### **Conditions**

Travail principalement sédentaire (quelques déplacements en région).

Disponibilité en week-end et en soirée très occasionnelle.

À pourvoir dès que possible.

Durée : CDD de 6 mois, et prolongation éventuelle en CDI.

Salaires annuel brut : selon la grille salariale de la coopérative, entre 20.000 et 24.000 euros.

Documents : CV + Lettre de motivation à adresser à

[rh \[arobase\] enercoop-languedoc.fr](mailto:rh [arobase] enercoop-languedoc.fr) sous format :

- CV\_Commercial\_Prénom\_NOM.pdf
- LM\_Commercial\_Prénom\_NOM.pdf

#### **Nous contacter**

Enercoop Languedoc-Roussillon

Pôle REALIS

710 Rue Favre de Saint Castor

CS 17406

34184 Montpellier Cedex 4

Germán YRAVEDRA

09 72 12 64 03

[languedoc.enercoop.fr](http://languedoc.enercoop.fr)