

Responsable Développement Commercial TNC (F/H)

Enercoop est l'unique opérateur énergétique dédié à la transition citoyenne.

En cohérence avec son projet politique de réappropriation citoyenne de l'énergie au plus proche des territoires et de leurs habitants, Enercoop s'est développée en un réseau constitué de 11 coopératives, permettant à 85 000 consommateurs et 45 000 sociétaires de s'engager pleinement dans la transition énergétique.

En plus d'être un projet écologique, Enercoop cherche à garantir des relations humaines de qualité, cultiver les postures de coopération, l'autonomie, la responsabilité individuelle et collective.

Pour accompagner ce développement, Enercoop recrute au sein de la Direction Commerciale un-e Responsable du Développement Commercial pour territoires non couverts.

VOS MISSIONS

En tant que Responsable du Développement Commercial pour la zone TNC, vous êtes en charge d'assurer le développement et la gestion commerciale sur l'ensemble des segments (résidentiel, PME, grands comptes et collectivités) et de piloter les performances de votre périmètre.

La zone des territoires non couverts rassemble pour le moment toute la zone géographique non couverte par les coopératives locales – Poitou-Charente, Centre, Bourgogne, Franche-Comté et Alsace)

Plus précisément :

- Vous êtes en charge du **management et de l'organisation de l'équipe commerciale** (dimensionnement de l'équipe, recrutement, suivi...)
- Vous participez à la **construction de la stratégie commerciale** d'Enercoop avec le Directeur Commercial, et les commerciaux et en lien avec la Direction Communication et Marketing.
- Vous **pilotez et optimisez la performance commerciale** sur le segment résidentiel et l'ensemble des canaux en assurant un **reporting régulier** de votre activité et celle de votre équipe en dégagant des préconisations.
- Vous coordonnez la participation du service à la **commission commerciale particulier réseau** dans l'objectif de **mutualiser et capitaliser les bonnes pratiques commerciales** au sein du réseau des commerciaux.
- Vous participez activement à l'**action commerciale** en gérant les demandes entrantes ou en prospectant, en gérant la participation à des événements commerciaux (salons)
- En lien avec le service marketing, vous contribuez à la **veille concurrentielle**.

Vous pouvez être amené-e-s à coopérer avec d'autres pôles ou services dans le cadre de projets transverses.

PROFIL RECHERCHÉ :

Vous avez une **bonne connaissance du secteur de la fourniture d'électricité**.

Vous maîtrisez les **outils et logiciels commerciaux** et de **reporting** ainsi que les techniques d'animation et de management.

Vous avez de bonnes compétences en **techniques de ventes** et en **stratégie commerciale**.

A la fois **ferme et à l'écoute** et doté.e d'un excellent relationnel, vous savez **fédérer et motiver vos équipes**.

Vous présentez un intérêt particulier pour les **questions environnementales**, le **développement durable** et/ou l'**économie sociale et solidaire**. Vous êtes également sensible aux pratiques de gouvernance partagée mises en oeuvre au sein d'Enercoop.

ON VOUS PROPOSE:

- De rejoindre une équipe sympa!
- De participer à un projet qui sauve la planète, rien que ça...
- Une vue imprenable sur le Canal de l'Ourcq

- Type de contrat : CDI
- Prise de fonction : Dès que possible
- Temps de travail : 37h30
- Rémunération : 3 200€ à 4 000€ mensuel brut selon expérience
- Lieu de travail : Enercoop, 16-18 Quai de la Loire 75019 Paris

Vous êtes intéressé.e ? Rejoignez l'équipe Enercoop !
